

平成 29 年 2 月 15 日

**クロスフィニティ、【20社限定】最先端事例紹介！コンバージョン率を改善して
「売上を上げる」CRO セミナーを開催
～3/15(水)開催 コンバージョン率改善のための効果的な CRO 手法を紹介～**

クロスフィニティ株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役:加藤 毅之)は、2017年3月15日(水)に、企業のウェブご担当者、ウェブプロモーションご担当者向けに、『【20社限定】最先端事例紹介！コンバージョン率を改善して「売上を上げる」CRO セミナー』を開催します。

CRO とは、主にウェブサイトなどに様々な経路から来訪するユーザーに対して、クリエイティブや文言の最適化、サイト構成の改善により離脱率を低下させ、会員登録や商品購入などのコンバージョン率(CVR)を高める手法です。

本セミナーでは、英国ユニコーン企業で大注目の離脱防止ソリューション「Ve」シリーズのサービスを提供する Ve Japan 株式会社の石黒 智基氏より、「Ve」の最新ソリューションを、またクロスフィニティの CRO コンサルタントの大利 一志より、コンバージョン率を改善して「売上を上げる」最先端事例をご紹介します。これから「CRO」を本格的に実施しようとお考えの企業や、現状の CRO 施策に課題を感じているご担当者にて特におすすめのセミナーになっております。

■セミナー概要

名称: 【20社限定】最先端事例紹介！コンバージョン率を改善して「売上を上げる」CRO セミナー
～3/15(水)開催 コンバージョン率改善の最適化(CRO)の効果的な手法を紹介～

日時: 2017年3月15日(水) 16:00～18:00 (15:30 受付開始)[予定]

会場: 東急番町ビル 5階ホール(東京、市ヶ谷) 住所: 東京都千代田区四番町6

主催: クロスフィニティ株式会社

入場料: 無料(事前登録制) ※当日はお名刺をご持参ください。

定員: **20社限定 (1社3名まで)**

お申込: cf0315.peatix.com

対象: 企業のウェブご担当者、ウェブプロモーションご担当者、企業のマーケティングご担当者、コンバージョン率改善施策を実施中の方

※注意事項: 本セミナーは法人企業様を対象とさせていただきます。代理店、同業者の方のご参加はお断りさせていただきます。

■セミナー内容のご紹介

「サイト離脱対策とその効果」

Ve Japan 株式会社 マーケット開発ディレクター 石黒 智基氏

広告代理店のメディアプランナー、衛星放送会社でのアライアンス担当を経て、2004年にヤフー株式会社に入社。コミュニティ関連のサービスを複数立ち上げ後、月額課金系の会員サービスを統括。

2014年より英国 Ve Interactive 社の日本市場開拓に従事するほか、海外ウェブサービスのローカライズのコンサルティング会社を経営する。

「コンバージョン率を改善して「売上を上げる」最先端事例のご紹介」(仮)

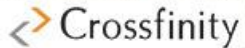
クロスフィニティ株式会社 CRO ディビジョン コンサルタント 大利 一志

広告代理店の営業を経て、2009年クロスフィニティに入社。

2011年よりLPOサービス(CRO)の立ち上げから従事。

CROコンサルタントとして、提案から運用まで一貫して支援を行う。

CROの施策を通じて、クライアントのコンバージョン率改善を得意とし、EC、不動産系、美容系、金融系サイトを得意としている。



クロスフィニティでは本セミナーを通じて、企業のウェブサイト担当の方々に向けオウンドメディアの価値向上支援を行うとともに企業が目指すゴールの達成を支援いたします。

※記載されている製品およびサービス名は、各社の登録商標または商標です。

〔クロスフィニティ株式会社について〕

クロスフィニティ株式会社はアフィリエイト広告、SEO、CROを提供するデジタルマーケティングカンパニーで、台湾、マレーシア、シンガポールに進出するなど積極的に海外展開も進めております。

[本件に関するお問い合わせ先]

クロスフィニティ株式会社 城戸(きど)

TEL 03-5745-3838

E-mail press@mg.crossfinity.co.jp

URL <https://www.crossfinity.co.jp/info/>